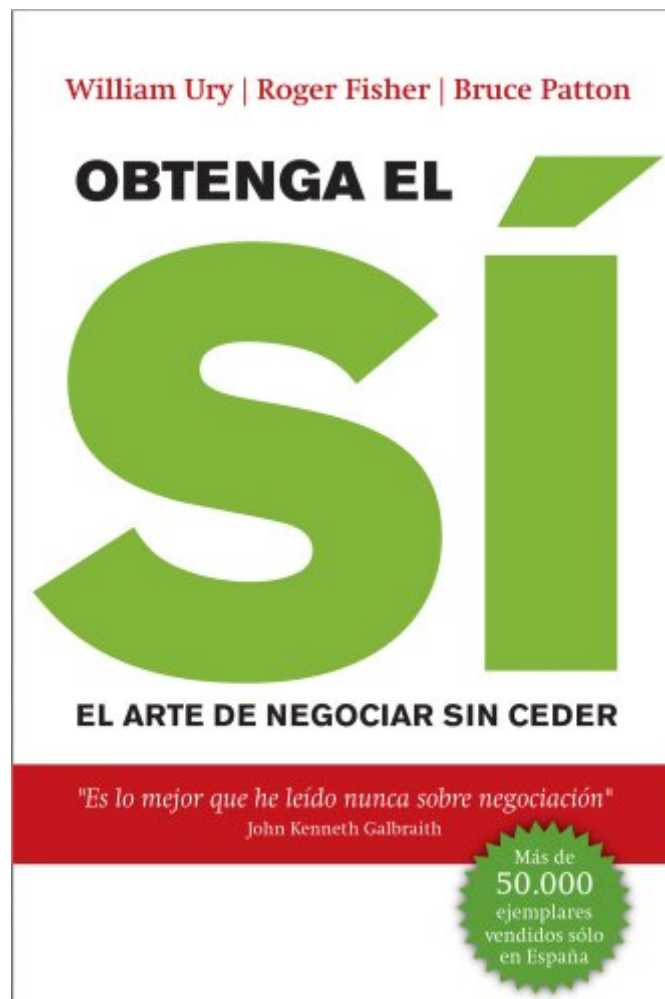


Obtenga el sí: El arte de negociar sin ceder (Sin colección)

Esta obra de referencia fue publicada hace más de dos décadas, y desde entonces, ha sido traducida a más de treinta idiomas y ha vendido cerca de ocho millones de ejemplares. Sus autores son los responsables del Harvard Negotiation Project (Proyecto Harvard de Negociación), la principal referencia académica mundial en el estudio de la resolución de conflictos. Obtenga el sí es un libro imprescindible para afrontar cualquier tipo de negociación, ya sea profesional o personal y contiene métodos, paso a paso, para lograr acuerdos en conflictos de cualquier índole: familiares, vecinales, empresariales, laborales e incluso políticos. Nos enseña cómo: ¿Discernir entre los problemas y los asuntos personales. ¿Centrarse en el interés mutuo y no en la posición de partida. ¿Generar opiniones de consenso. ¿Superar puntos de vista muy discrepantes. Asimismo, da respuestas eficaces a las preguntas más habituales que surgen a lo largo de una negociación: ¿Qué pasa si la otra parte es más poderosa? ¿Qué sucede si no se presta a seguir el juego? ¿Cómo respondemos si utiliza trucos sucios?

Obtenga el sí: El arte de negociar sin ceder (Sin colección) por William Ury fue vendido por EUR 16,95 cada copia. El libro publicado por Gestión 2000. Contiene 232 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Título del libro : Obtenga el sí: El arte de negociar sin ceder (Sin colección)
- ISBN: 8498751071
- Fecha de lanzamiento: March 22, 2011
- Número de páginas: 232 páginas
- Autor: William Ury
- Editor: Gestión 2000

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer Obtenga el sí: El arte de negociar sin ceder (Sin colección) en línea. Puedes leer Obtenga el sí: El arte de negociar sin ceder (Sin colección) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

Ley Federal del Derecho de Autor

Una vez transcurrido este lapso sin que el editor haya ... pero sí el de exhibirla y el de ... Negociar el monto de las regalías que corresponda ...

El jeque de PEMEX

Esquire se adentra en el feudo del hombre que maneja, a discreción, la cartera de uno de los sindicatos más ricos del planeta.

Libro

El libro comprendido como una unidad de hojas impresas que se encuentran encuadernadas en determinado material que forman un volumen ordenado, puede ...

Universidade da Coruña :: Biblioteca Universitaria

Web oficial de la Universidade da Coruña. Enlaces a centros, departamentos, servicios, planes de estudios.

DICIONARIO ESPAÑOL PALABRAS

a. aarón. abaco. abajo. abandera. abandona. abandonada. abandonadas. abandonado. abandonados. abandonamos. abandonan. abandonar. abandonarlo. abandonaron ...