

Pack persuasión y mentiras 3 libros en 1: Persuasión usando métodos científicamente probados + Persuasión usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL ... con lenguaje corporal (Spanish Edition)

En pack persuasión y mentiras 3 libros en 1 obtendrá lo siguiente:

Libro 1: Persuasión e influencia usando métodos científicamente probados

¿Ha intentado convencer a alguien usando sus mejores argumentos sin producir el efecto esperado? ¿Cuánta energía gastó y cuánta frustración generó? ¿Le gustaría aprender cómo alcanzar acuerdos sin discutir?

Seguramente ha sentido que la persuasión es una técnica confusa y complicada sólo reservada para expertos en psicología humana, pero “Persuasión e influencia” le revelará los secretos detrás de este arte. Cualquier persona tiene la capacidad de aprender las claves del funcionamiento de la mente humana para incrementar su poder persuasivo, y eso es precisamente lo que aprenderá en este libro.

La mayoría de los libros de persuasión prometen “trucos de control mental”, pero sólo son mitos. “Persuasión e influencia” sólo contiene métodos científicamente probados desarrollados por investigadores, psicólogos, vendedores, líderes y negociadores. Si quiere convencer, negociar y debatir mejor, este libro será su guía para llegar a la cima.

Este libro contiene las técnicas más completas de psicología humana, persuasión y manipulación, con el fin de ayudarle a lograr sus objetivos personales. Este libro es perfecto para cualquier persona que quiera mejorar sus interacciones con su entorno. No tiene que creer en lo que está leyendo, puede tomar acción y convencerse de que es cierto basado en su propia experiencia.

Libro 2: Persuasión e influencia usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL

Imagine que cuenta con la capacidad de dirigir o cambiar los pensamientos de las personas... ¿Puede sentir el poder que esto le daría? ¿Le gustaría tener este poder y lograr todos sus objetivos?

Ya sea que se encuentre conversando con su pareja, con sus amigos, escribiendo un anuncio publicitario, un email de trabajo o intentando convencer a un grupo de personas a que piensen como usted, necesita conocer los métodos que usan los maestros de la persuasión para cambiar los pensamientos de las personas y hacerlos tomar acción.

Descubrirá qué hace que las personas se muevan. Encontrará una colección de las técnicas más persuasivas utilizadas por políticos, anunciantes, escritores de propaganda, y todos quienes son capaces de cambiar rápidamente los pensamientos de un individuo o un grupo de personas.

Los patrones que aprenderá han sido tomados de manuales de operaciones psicológicas, notas de psicólogos, manuales de ventas y experimentos. Estas herramientas pueden ser tan poderosas y potentes que pueden hacer mucho daño o mucho bien a quienes le rodean, así que úselas éticamente.

Piense en la satisfacción y el poder que sentirá cuando finalmente sea capaz de convencer a cualquier persona de hacer lo que usted necesita y así lograr todos sus objetivos personales y profesionales.

Libro 3: Cómo detectar mentiras y engaños a través del lenguaje corporal

Imagine que cuenta con la capacidad de saber cuándo una persona le está mintiendo con solo mirarla... ¿Puede sentir cómo cambiaría su vida con este poder? ¿Está preparado para descubrir las emociones ocultas en las personas que le rodean?

Con este libro aprenderá a detectar mentiras y engaños mediante la lectura del lenguaje corporal. Aprenderá a ser un detector de mentiras humano. Este libro está basado en investigaciones científicas sobre la lectura del lenguaje no verbal.

¿Para quién es este libro?

Este libro es para todos. Ya sea padre, madre, esposo, esposa, hijo, estudiante, empleado o dueño de negocio... Este libro cambiara la forma en que interactúa con las personas que lo rodean.

En “Cómo detectar mentiras a través del lenguaje corporal” aprenderá una serie de técnicas que podrá utilizar inmediatamente. Difícilmente alguien lo podrá volver a engañar. Será como tener un detector de mentiras siempre a su disposición.

Pack persuasión y mentiras 3 libros en 1: Persuasión usando métodos científicamente probados + Persuasión usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL ... con lenguaje corporal (Spanish Edition) por Steve Allen fue vendido por £6.57 cada copia. Contiene 342 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Titulo del libro : Pack persuasión y mentiras 3 libros en 1: Persuasión usando métodos científicamente probados + Persuasión usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL ... con lenguaje corporal (Spanish Edition)
- Fecha de lanzamiento: March 15, 2017
- Número de páginas: 342 páginas
- Autor: Steve Allen

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer Pack persuasión y mentiras 3 libros en 1: Persuasión usando métodos científicamente probados + Persuasión usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL ... con lenguaje corporal (Spanish Edition) en línea. Puedes leer Pack persuasión y mentiras 3 libros en 1: Persuasión usando métodos científicamente probados + Persuasión usando patrones de lenguaje y técnicas de PNL ... con lenguaje corporal (Spanish Edition) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

Libro

Desde los orígenes, la humanidad ha tenido que hacer frente a una cuestión fundamental: la forma de preservar y transmitir su cultura, es decir, sus creencias y ...

Universidade da Coruña :: Biblioteca Universitaria

Web oficial de la Universidade da Coruña. Enlaces a centros, departamentos, servicios, planes de estudios.