

Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas? (Spanish Edition)

Si cada día te cuesta cada vez más vender, captar clientes se convierte a veces en un imposible, nadie se pone al teléfono, te encuentras siempre con que todo el mundo está reunido... estás cansado de que tus mails acaben en la bandeja de eliminar.... HA LLEGADO EL MOMENTO de cambiar el CHIP: aprende a decir adiós a la puerta fría aprendiendo la metodología SOCIAL SELLING

Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas para sacarle todo el partido?

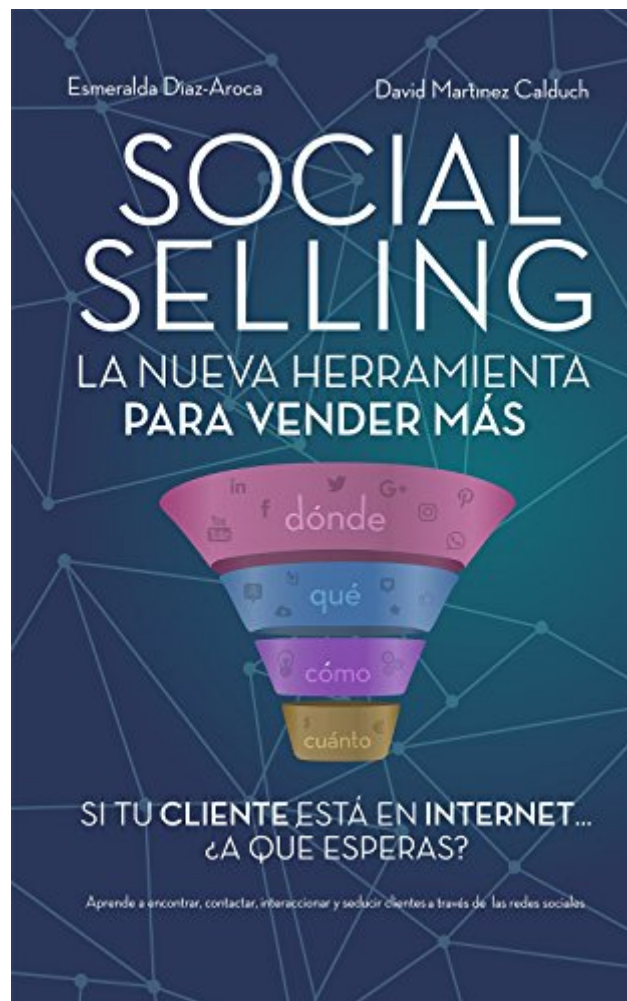
Este libro es 100% practico. No lleva HUMO ni FILOSOFIA. Los autores son “dos soldados de trinchera” y cada página de este libro es pura “herramienta de trabajo”. Aprenderás las técnicas de Social Selling para saber utilizar adecuadamente las redes sociales y sacarles todo el partido para conseguir realizar prospección de clientes, obtener leads, para identificar, cualificar, establecer conversaciones con potenciales clientes y en definitiva VENDER.

Tu cabeza va a pensar de otra manera, vas a empezar a trabajar con herramientas del siglo XXI, que lo mejor de todo, no te van a costar ni un solo euro. ¡Ventajas de Internet!

Vas a potenciar tu branding profesional, vas a tener mucha más visibilidad, vas a conseguir llegar a captar muchos más LEADS y en definitiva, vas a VENDER MAS.

¿Sabías que 9 de cada 10 personas tienen perfiles en las redes sociales? Hacer caso omiso de esta realidad supone renunciar a una oportunidad de comunicación nueva. Tienes que aprender a “estar” en los mismos entornos.

Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas? (Spanish Edition) por David Martínez Calduch fue vendido por £6.86 cada copia. Contiene 761 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Título del libro : Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas? (Spanish Edition)
- Fecha de lanzamiento: September 7, 2017
- Número de páginas: 761 páginas
- Autor: David Martínez Calduch

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas? (Spanish Edition) en línea. Puedes leer Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas? (Spanish Edition) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

Libro

El libro comprendido como una unidad de hojas impresas que se encuentran encuadernadas en determinado material que forman un volumen ordenado, puede dividir su ...

Universidade da Coruña :: Biblioteca Universitaria

Web oficial de la Universidade da Coruña. Enlaces a centros, departamentos, servicios, planes de estudios.

febrero

La Arteriosclerosis se puede Curar? Cual es la causa de la Arteriosclerosis? La Arteriosclerosis se puede evitar? Una Entrevista con el Creador de la Homocysteine ...

MowerPartsZone.com

Sulky Velky only \$289 w/ FREE Shipping! BRAND NEW Mower sulky / velky for Toro commercial mowers. Buy now and take advantage of our summer savings specials!